



Saradnik za rad sa fizičkim licima u više gradova u Srbiji Direkcija mreže ekspozitura

GLAVNE ODGOVORNOSTI

- Aktivno učešće u kampanjama prodaje i unakrsnoj prodaji proizvoda fizičkim i pravnim licima
- Uspostavljanje aktivnih poslovnih odnosa, vođenje portfolija u cilju ostvarivanja ciljeva prodaje
- Odgovornost za primenu svih procedura i bezbednosnih standarda
- Savetovanje klijenata i prodaja bankarskih proizvoda koristeći raspoložive potencijale prodaje
- Obavljanje svih transakcija unutar blagajne
- Rad sa bankomatom
- Poslovno i ozbiljno predstavljanje banke sa ciljem zaštite interesa banke

IDEALAN KANDIDAT, TALENTI & OBRAZOVANJE

- Formalno obrazovanje ekonomskog, finansijskog ili srodnog smjera
- Poznavanje finansijske analize i razumevanje finansijskih pokazatelja
- Poznavanje engleskog jezika
- Prodaja je dinamična, a dobra organizacija je ključ efikasnosti.

Ukoliko je dobra komunikacija tvoja jača strana, znaš da je dijalog put ka razumevanju i zajedničkom cilju, postani deo tima gde se odgovornost i doprinos svakog pojedinca cene.

KONKURIŠI

#DOWHATMATTERS

UniCredit as a leading European Bank, combining an international mindset with a strong local roots, welcomes people who share a strong can-do spirit and attitude. We look for those who believe in team work and feel responsible for generating value to our customers and communities we all live in.



Bringing out the best in people.



Building our future together.



Empowering our people to grow.



United by international diversity.